

B18-3 Financer sa croissance

PUBLIC	Porteurs de projet de création / reprise d'entreprise Entrepreneurs Etudiants
PRE-REQUIS	Avoir un projet de création-reprise d'entreprise ou être entrepreneur
DUREE	3h30
NB DE PARTICIPANTS	5 minimum 15 maximum
CONDITION D'ACCESSIBILITE	Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap
TARIF	75€ nets de taxe (possibilité de financement avec le CPF)
DELAI D'ACCES	Calendrier trimestriel
OBJECTIFS	<ul style="list-style-type: none"> - Appréhender les lois du marché et la création de valeur que vous devez réaliser - Comprendre le cycle de vie d'un produit, son impact sur le marché et les stratégies que vous devez mettre en œuvre pour vous adapter - Maîtriser les 3 leviers de la croissance - Comprendre les différents besoins de financement de sa croissance et les sources de financement associées
CONTENUS	<ol style="list-style-type: none"> 1. Notions d'économie <ul style="list-style-type: none"> - La loi du marché - La chaîne de valeur - La valeur perçue 2. Le cycle de vie d'un produit <ul style="list-style-type: none"> - Le marché émergent - Le marché en développement - Le marché arrivant à maturité - Le marché mature 3. Les 3 leviers de la croissance <ul style="list-style-type: none"> - L'innovation - La conquête de marché - La croissance externe 4. Financer sa croissance <ul style="list-style-type: none"> - Les différents types de besoins - Le BFR - La CAF - Les risques de la croissance - Les financements bancaires - Le capital investissement
METHODES MOBILISEES	Exercices, mise en situation... Support diffusé : PowerPoint Supports remis : PowerPoint
MODALITES D'EVALUATION	Questionnaire en fin de formation et à J+1 mois
INTERVENANT	Eric LOBRY directeur d'ADER Investissements