



FACILITEZ VOTRE CRÉATION D'ENTREPRISE

## A12-3 Vendre ses produits et services en ligne

|                           |  |
|---------------------------|--|
| PUBLIC                    | Porteurs de projet de création / reprise d'entreprise<br>Entrepreneurs<br>Etudiants  |
| PRE-REQUIS                | Avoir un projet de création-reprise d'entreprise ou être entrepreneur  |
| DUREE                     | 3h30   |
| NB DE PARTICIPANTS        | 5 minimum 15 maximum   |
| CONDITION D'ACCESSIBILITE | Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap  |
| TARIF                     | 75€ nets de taxe (possibilité de financement avec le CPF)  |
| DELAI D'ACCES             | Calendrier semestriel  |
| OBJECTIFS                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Savoir remplir un cahier des charges : produits, description, packaging ...</li> <li>- Découvrir les solutions disponibles pour développer son site e-commerce</li> <li>- Connaitre les obligations légales pour la mise en ligne de mon commerce</li> <li>- Développer ses ventes en lignes</li> </ul> |
| CONTENUS                  | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Contexte : définir le contexte du e-commerce et d'internet</li> <li>2. Outils : développement, hébergement, référencement, nom de domaine</li> <li>3. Astuces : les pièges à éviter et législations en vigueur</li> </ol>  |
| METHODES MOBILISEES       | <p>Exercices de réflexion et de production. Echanges pour brainstorming et avis extérieur.</p> <p>Support diffusé : Powerpoint, cahier des charges PDF, simulation en ligne<br/>Supports remis : Powerpoint, PDF, sites web et noms d'outils, fiche de prise de notes</p>  |
| MODALITES D'EVALUATION    | Questionnaire en fin de formation et à J+1 mois  |
| INTERVENANT               | Estelle ALLARD   |